

## Обръщение

**на г-н Никола Бакалов -**  
*Главен изпълнителен директор*  
*и Председател на Управителния*  
*съвет на Fibank, към*  
*клиентите на банката*

### Уважаеми клиенти и партньори на Fibank,

През тези повече от 26 години, в които Първа инвестиционна банка е част от българската икономика, успяхме да изградим силна връзка между Вас и екипа ни в осъществяването на мечтите и проектите Ви. В последните седмици светът е изправен пред едно безпрецедентно предизвикателство – пандемията, причинена от вируса COVID-19. Свидетели сме на влиянието на тази заплаха над здравето, работата, бизнеса и цялостния ни начин на живот. Знаем, че в такива моменти всеки един има нужда от надеждно банкиране, ето защо искаме да Ви уверим, че от наша страна ще можете да очаквате същата стабилност и подкрепа, която над четвърт век сте получавали. Продължаваме да Ви предлагаме гъвкави и персонални



финансови решения, както и да подкрепяме бизнеса и домакинствата.

Първата ни стъпка, още в деня на обявяването на извънредното положение в България на 13 март 2020 г., беше подпомагане на засегнатите от COVID-19 семейства в страната и бизнеси, посредством отлагането на плащанията по кредити и кредитни карти. Разработихме специален пакет за най-необходимите дигитални ус-

луги и предложихме възможност за регистрация в дистанционното ни банкиране изцяло онлайн, без посещение на офис. Благодарение на дарението, направено от банката, 1000 души могат да се изследват безплатно за вируса COVID-19. Ще продължим с действията си като отговорен Ваш партньор в тези трудни дни.

С грижа за здравето на Вас – нашите клиенти, както и служителите в банковите офиси, предприехме редица мерки, съобразени с динамичната обстановка. Сълюдаваме строго въведените изисквания за безопасно обслужване, използване на предпазни средства и дезинфекция на помещенията. На голяма част от нашите служители сме осигурили условия за работа от дома, с цел превенция на здравето и спокойствието им и отговорността към останалите.

Благодарим Ви за доверието във Fibank, като Ви обещаваме това, с което се гордеем – да бъдем достоен партньор на обществото и българския бизнес. Въпреки трудностите и ограниченията, да бъдем за всеки от Вас „Моята банка“. Бъдете здрави и се пазете!

С уважение,

**Никола Бакалов**

*Главен изпълнителен директор и*  
*Председател на Управителния съвет*  
*на Fibank*

### ■ КРЕДИТИ ■

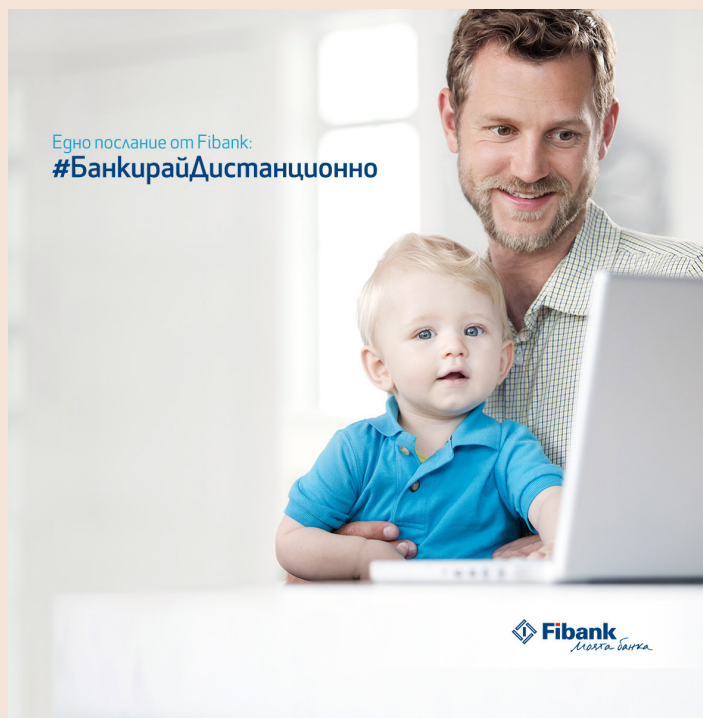
## Информация за клиенти

Във връзка с реда  
**ЗА ОТСРОЧВАНЕ НА ЗАДЪЛЖЕНИЯ**  
по кредити на физически лица  
и бизнес клиенти

Уважаеми клиенти,  
За нас здравето, спокойствието и сигурността Ви са от първостепенно значение. С цел да Ви облекчи в настоящата трудна ситуация, Fibank Ви предлага следните програми за преговаряне и отсрочване на вноски по изискуеми задължения.

Мерките са изготвени съобразно Реда за отсрочване и уреждане на изискуеми задължения на физически лица и бизнес клиенти, във връзка с въведеното на 13.03.2020 г. от НС извънредно положение, произтичащо от пандемията от COVID-19.

На стр. 2



## ■ КРЕДИТИ ■

# Информация за клиенти

във връзка с реда за отсрочване на задължения по кредити на физически лица и бизнес клиенти

ОТ СТР. 1

**Уважаеми клиенти,**

За нас здравето, спокойствието и сигурността Ви са от първостепенно значение. С цел да Ви облекчи в настоящата трудна ситуация, Fibank Ви предлага следните програми за предоговаряне и отсрочване на вноски по изискуеми задължения.

Мерките са изготвени съобразно Реда за отсрочване и уреждане на изискуеми задължения на физически лица и бизнес клиенти, във връзка с въведеното на 13.03.2020 г. от НС извънредно положение, произтичащо от пандемията от COVID-19.

**■ Кой може да заяви отсрочване?**

Отсрочване може да заяви всеки кредитополучател – физическо лице (ФЛ) и бизнес клиент, което отговаря на следните изисквания:

- Има или очаква затруднения при погасяване на задълженията си, съгласно сключения с банката договор, във връзка с пандемията от COVID 19 и ограниченията, въведени със Закона за мерките и действията по време на извънредното положение, обявено с решение на Народното събрание от 13 март 2020 г., и техните последици.
- Към 01.03.2020 г. задълженията на клиента са редовно обслужвани или с просрочие не повече от 90 дни;
- Договорът за кредит е сключен преди 31.03.2020 г.

**■ Какви са сроковете за кандидатстване по програмата?**

Всеки клиент на Fibank може да подаде искане за отсрочване най-късно до 22.06.2020 г.

**■ За кои кредити може да се приложи разсрочване?**

- Потребителски кредити;
- Ипотечни кредити на физически лица, включително на физически лица при доход от бизнес;
- Бизнес кредити;
- Кредитни карти на физически лица, включително бизнес кредитни карти.

**■ Какви са механизмите за разсрочване на кредита?**

**Механизъм №1** – отсрочване на главница и лихва за срок до 6 месеца:

- Дължимите суми (главница и лихва) се отсрочват за срок до 6 месеца, но не по-късно от 31.12.2020 г.;
- Целият остатък от дълга, заедно с неплатената главница по време на гратисния период, се погасяват съгласно нов погасителен план за срок с до 6 месеца по-дълъг от първоначалния, в зависимост от броя на отсрочените вноски;
- Към всяка вноска по погасителен план до изтичане на срока на кредита или друг, договорен с клиента по-кратък срок, се добавя равна част от непогасената по време на гратисния период лихва.

**Механизъм №2** – отсрочване на главница за срок до 6

месеца:

- Дължимите суми по главница се отсрочват за срок до 6 месеца, но не по-късно от 31.12.2020 г.;
- Дължимата за периода лихва се плаща съгласно договора на клиента;
- Целият остатък от дълга, вкл. неплатената главница по време на гратисния период, се погасяват съгласно нов погасителен план, който се удължава в зависимост от броя на неплатените вноски, но с не повече от 6 месеца.

\*Механизъм №2 е приложим за кредити, които към датата на подаване на искането за отсрочване нямат дължима просрочена лихва.

**Механизъм №3**, приложим за револвиращи продукти:

- Не се формира минимална вноска за револвиране на кредитна карта, считано най-рано от 01.02.2020 г. за срок до 6 месеца, но не по-късно от 31.12.2020 г. След изтичане на гратисния период формирането на минимална вноска за револвиране се възстановява и кредитът се обслужва съгласно първоначалния договор.
- За срок до 6 месеца, но не по-късно от 31.12.2020 г., дължимата месечна лихва по кредит – овърдрафт, се погасява за сметка на неусвоения лимит.

**Механизъм за клиентите, които имат нужда от специ-**

**фично решение:**

- Възможната подкрепа от банката към Вашия бизнес не се изчерпва с изброените по-горе три механизма. Екип от експерти на Fibank биха могли да отговорят на всички Ваши въпроси и при необходимост ще анализират възможностите и ще Ви предложат индивидуални решения.

До отмяната на извънредното положение не се прилагат последиците от забавата за плащане на задължения на частноправни субекти, включително лихви и неустойки за забава.

**■ Как може да кандидатствате за отсрочване на вноски?**

Всеки клиент на Fibank може да заяви отлагане на вноските по кредит по един от следните начини:

- чрез Контакт центъра на банката на кратък номер \*2265 или \*bank;
- изцяло дистанционно през Моята Fibank;
- в офис на банката.

\* **От онлайн подписване на анекс за предоговаряне на потребителски кредит могат да се възползват:**

- Клиенти, които имат регистрация с активна роля в платформата за онлайн банкиране Моята Fibank и средство за подпис – хардуерен или софтуерен Token, могат да подпишат директно документите си в Моята Fibank.
- Клиенти, които нямат регистрация в платформата за онлайн банкиране My Fibank или не притежават средство за подпис (хардуерен или софтуерен Token), могат да подпишат онлайн чрез мобилното приложение Evrotrust.

**Важно!**

При разсрочване на вноски по потребителски кредити, клиентите следва да подпишат анекс в офис на банката или онлайн\*.

За останалите типове кредити е възможно единствено подписване на анекса в офис.



■ СОЦИАЛНА ОТГОВОРНОСТ ■

# Fibank дари 1000 теста за безплатно изследване на COVID-19

Първа инвестиционна банка се включи в дарителската кампания в борбата с разпространението на коронавируса COVID-19. Благодарение на дарението, направено от банката, общо 1000 души ще бъдат безплатно изследвани за вируса. Тестовите са предназначени за изследване на граждани, насочени от личния си лекар.

Общият брой тестове за COVID-19 е разпределен между четири лечебни заведения и лаборатории: медицински центрове FiHealth и Neoclinic, лаборатории Бодимед и Рамус. Дарението покрива както разходите за закупуването на тестовите, така и за провеждането им в домашни или клинични условия.

Главният изпълнителен директор на банката – г-н Никола Бакалов – сподели, че ръководството на банката



следи динамичното развитие на епидемиологичната обстановка и при необходимост е готово да разшири обхвата на дарението.

*„Като социално отговорна и обществено ангажирана институция, Fibank е съпричастна с възникналите предизвикателства пред българските граждани и бизнеса в този труден за всички ни момент. Ежедневно работим върху различни предложения, за да можем да приложим необходимите мерки за финансово спокойствие на нашите клиенти, грижа и безопасност за тях и служителите ни. С даряването на тестове се надяваме, че ще помогнем на още българи да бъдат навременно диагностицирани и излекувани успешно“*  
– допълни г-н Бакалов.

## ■ НАШИТЕ КЛИЕНТИ ■

- Г-н Копанарски, разкажете ни накратко за историята на „Мебели Копанарски“?

- Родителите ми създадоха фирмата през 1990 г. в гр. Сапарева баня. В началото започнаха работа в областта на вътрешния дизайн, обзавеждането и изработка на мебели по проект. През 2010 г. аз застанах начело на семейния бизнес и отворихме студио за интериорен дизайн в гр. София. От 2017 г. производствената ни база е в гр. София.

Днес заедно със съпругата ми Мариана Малеева-Копанарска, която е интериорен дизайнер, сме собственици на фирма „Мебели Копанарски ООД“.

- Какъв е екипът, който стои зад красивото обзавеждане, което създавате?

- При нас работят дизайнери, проектианти, конструктори и мебелисти с дългогодишен опит. Той ни помага изключително много да поддържаме високо ниво при новите – съвременни, по-сложни и специфични поръчки, които изпълняваме безупречно. Имаме прекрасен колектив между различните звена работници, което е главната причина да радваме клиентите си не само с красиво изпълнение, но и с отлично качество.

- На колко хора давате работа?

- Фирмата ни се състои от десетина човека, което е напълно достатъчно да се справяме и с по-сериозни обекти.

- Какъв е профилът на Вашите клиенти?

- Произвеждаме мебели основно за българския пазар. Нашите клиенти са на средното и над средното ниво по платежоспособност. Насочихме се към тях по две причини. Първо – защото няма как да сме конкурентоспособни на

*Методи Копанарски – производител на мебели:*

# Очаква ни лято, изпълнено с много работа

■ По време на извънредното положение бързо получих одобрение за кредит от Fibank, което е много важно при нуждата от финансова подкрепа

**Методи Копанарски е собственик на семейна фирма за производство на мебели. Със сплотения му екип изработват поръчки не само за частни жилища, но и за редица обществени, административни сгради, хотели, ресторанти и др. Той ще ни разкаже за предизвикателствата в сектора на обзавеждането и производството на висококачествени мебели.**



нискобюджетните мебели в България и второ – работата ни с по-сложни проекти ни учи всеки ден да се усъвършенстваме и да се докосваме до всичко най-ново и модерно, излизачо на световния пазар. Целим да лансираме световните тенденции и у нас и да

показваме, че в България има не по-лоши мебелисти от чужбина, а дори на-против. Моите момчета са изключително амбициозни и креативни и аз се гордея с тях. Работата ни се отличава с перфекционизъм и специално отношение към клиентите ни.

- Пред какви предизвикателства сте изправени във вашия сектор?

- Един от многото проблеми в нашия бранш е липсата на висококвалифицирана работна ръка. Освен това много малко млади момчета искат да се развиват като мебелисти. Поради липсата на специализирани училища и техникуми се налага занаятът да се учи, като по-старите и опитни предават знанията и уменията си на по-младите.

Другият огромен проблем е сивият сектор. Има изключително много гаражни производители. Много момчета са се захванали сами или в малки групи да правят мебели. Разчитат на фирми, които предлагат готови, разкроени и кантирани плоскости, те ги получават и директно ги сглобяват при клиентите. Тези хора обаче не плащат на счетоводители, осигуровки, заплати, ДДС, наеми, затова те дават и доста по-ниски цени от нас – фирмите. Много са случаите, когато сме търсени от клиенти, изоставени от такива момчета, тъй като, когато възникне някакъв проблем, те просто си тръгват и не се връщат, защото няма какво да губят. Затова българският клиент трябва да разбере, че най-важното нещо не е евтината оферта, а крайният резултат – качествено и коректно изпълнение на възложената



поръчка.

Смело мога да кажа, че нямаме недоволен клиент. Дори се е случвало да работим с цената на загуба, но накрая клиентът да остане доволен. Затова имаме постоянна работа от наши стари клиенти и нови, които идват по препоръка. Който веднъж стане наш клиент, остава завинаги. В онлайн пространството ни заливат само положителни коментари, именно заради високото качество и точния срок за производство на поръчките.

- С кои Ваши проекти се гордеете?

- Гордеем се, че миналата година обзаведохме сградата на Административния съд в гр. Велико Търново. Други наши клиенти са повечето хотели, къщи за гости и заведения в гр. Сапарева баня. А в гр. София основно сме се концентрирали в дизайнерски обзавеждания на апартаменти и къщи. Имаме, разбира се, поръчки и за офиси, магазини, заведения и дори детски градини. Мебелите са по наш дизайн, но работим и с доста дизайнерски ателиета, които ни използват за производство на техните проекти.

- Защо избрахте Fibank (Първа инвестиционна банка) за отпускането на кредит?

- Много са предимствата

на Fibank, които ме про-вокираха да се спра на нея и тя да бъде не само фирмената ми, а и лична банка. Първа инвестиционна банка в България. Работата ми с нея пести от моето ценно време, а всички знаем, че при забързания ни начин на живот времето никога не стига. Друго предимство е, че всички служители са изключително добре обучени и са компетентни във всяка област. В одобрението на кредит, дори и по време на извънредното положение в момента, нещата се случват много бързо, което е от съществено значение при нужда от финансова

подкрепа в определени моменти.

- В момента целият свят, в т.ч. и нашата страна – България, се намират в сложна ситуация вследствие на борбата срещу разпространението на коронавируса COVID-19. Какви са трудностите, които ще срещнете в тази ситуация и какви мерки планирате?

До скоро си мислех, че ме очаква една от най-силните години досега, но след появата на Covid-19 нещата значително се промениха. Поели сме доста поръчки, които слава на Бог ни осигуряват работа за още

няколко месеца, което е изключително важно по време на криза. Най-важното в момента за мен е да успя да задържа прекрасните си мебелисти и да преминам през кризата тихо и мирно. Ако нещата започнат да отшумяват в края на май, мисля, че ще успя. След бума на строителство много жилища все още са празни и ще трябва да се обзаведат. Вярвам, че нещата ще се стабилизират към юни и ще ни очаква едно лудо лято, пълно с много работа. Това са моите надежди, пък времето ще покаже. Най-важното е да сме здрави и да продължаваме да сме така дисциплинирани.



■ ДИГИТАЛНО БАНКИРАНЕ ■

# Управлявайте своите карти с My Fibank - навсякъде и по всяко време

Добавихме няколко изключително полезни опции за управление на картите през приложението ни My Fibank. Благодарение на тях клиентите ни вече могат сами – само с помощта на смартфона си, да управляват своите кредитни и дебитни карти.

В меню „Карти“ можете да откриете следните нови възможности:

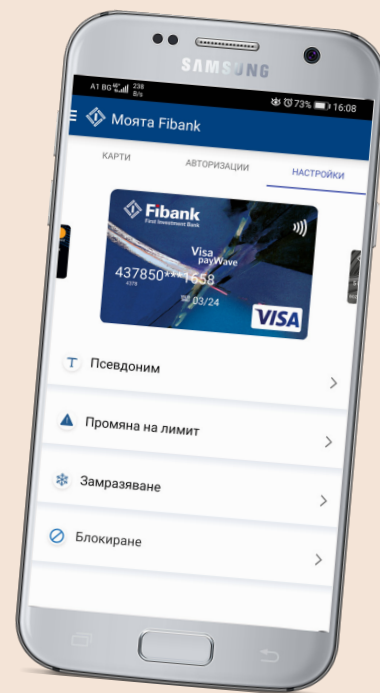
- **Замразяване/ Размра-**

**зяване на карта** – изберайки тази опция, картата Ви ще бъде временно ограничена за плащане. Можете да я активирате отново, когато пожелаете.

- **Блокиране на карта** – при тази операция картата Ви ще бъде блокирана, без възможност за повторно активиране. Тази услуга се използва при изгубена или открадната карта.

Новите опции вече са налични в приложението и за Android устройства, и за iOS. Ще ги откриете в меню „Карти“, а след това – „Настройки“. Там ще намерите още познатите вече „промяна на лимит“, както и възможността да зададете псевдоним на картите си.

Работим непрекъснато, за да разширим максимално обхвата на услугите, които



можете да извършите през My Fibank. Независимо дали Ви трябва справка или извлечение по сметка, извършване на превод, дигитализиране на карта, плащане на сметки или друго, My Fibank е Вашият доверен финансов помощник.

## Fibank отбелязва ръст от 75% на преводите през мобилното си приложение

Първа инвестиционна банка отбелязва значителен ръст – 75%, на преводите, извършени през мобилната апликация на банката – My Fibank. Данните са за периода от 13 до 31 март 2020 г., спрямо същия за 2019 г. За това време банката отчита и голямо нарастване в броя на изтеглянията на приложението от Google Play и App Store, както и потребителските регистрации в My Fibank.

С оглед на въведеното извънредно положение в страната, свързано с разпространението на коронавируса COVID-19, Първа инвестиционна банка призова клиентите си да банкират дистанционно и осигури редица нови възможности за управление на финансовите средства от сигурността и комфорта на дома. Fibank разработи специален безплатен пакет от услуги за дистанционно банкиране за физически лица. Вече не е необходимо



клиентите да посещават офис, за да направят регистрация за активно банкиране през My Fibank. Те могат да регистрират своите устройства и дистанционно – само за няколко минути чрез Evrotrust и софтуерен токът от Fibank.

Благодарение на активното банкиране с My Fibank клиентите на банката могат бързо, сигурно и удобно да: заплащат комунални услуги, данъци и месечни вноски по кредитни карти без допъл-

нителни такси; извършват преводи; правят справки и извлечения по сметките и депозитите си; правят предварителна заявка за вноски и тегления на каса; заявят кредитна карта или да предоговорят лимити; подписват договори за потребителски кредит; дигитализират дебитната или кредитната си карта Mastercard за плащане със смартфон или смарт часовник.

Още в деня на обявяването на извънредното положение

■ *На фона на извънредното положение в страната банката предложи редица улеснения за клиентите си*

в страната, Fibank обяви, че осигурява за клиентите си възможност за разсрочване на плащанията на вноски по кредити, както и редица други финансови облекчения. В много кратък срок екипът на банката успя да разработи и внедри онлайн решение за подаване на искане за предоговаряне на условия по кредит и през електронното банкиране Моята Fibank на адрес: [www.my.fibank.bg](http://www.my.fibank.bg)

Като лидер в дистанционното банкиране Fibank продължава да разработва и внедрява нови функционалности към своите платформи. По този начин тя осигурява още по-широк спектър от услуги за пълноценно дигитално банкиране.

## ■ УСЛУГИ ■

# „Виртуален ПОС терминал“, ПОДХОДЯЩ ЗА ВСЕКИ ОНЛАЙН ТЪРГОВЕЦ

■ Fibank е единствената банка в България, която предлага опция за абонаментни и улеснени плащания на своите бизнес клиенти, които използват услугата „Виртуален ПОС терминал“

Ако бизнесът Ви е свързан с продажба на стоки или услуги чрез онлайн система в онлайн магазин, уебсайт, мобилно приложение, резервационна система, „Виртуалният ПОС терминал“ е подходящо решение да приемате плащания с карта. По този начин ще гарантирате на Вашите клиенти сигурни плащания в реално време. Чрез виртуалния ПОС терминал могат да се приемат плащания с карти **Visa, Mastercard и Maestro**, издадени от местни и чуждестранни банки.

Връзката между електронната система на търговеца и банковата система е защитена чрез съвременни, криптографски механизми. Това гарантира сигурността на всяка направена трансакция. Освен това, благодарение на услугата, получавате регулярни справки за извършените плащания и движенията на Вашата фирмена сметка, с което подобрявате отчетността.

Fibank предоставя и ексklusивна възможност за **изпълняване на периодични плащания на абонаментен принцип**. Картата на потребителя се регистрира за периодични плащания в системата на банката при първата трансакция. Търговецът може да използва услугата за периодични картови плащания чрез два сценария за изпълнение на плащания процес:

• **Абонаментни плащания** – периодичните плащания се изпълняват на база на договор между потребителя и търговеца, като датите на таксуване и сумите за заплащане са посочени



Виртуален ПОС терминал от Fibank

## Сигурни плащания в реално време!

Свържи се с нас на:  
(02) 817 1155 / (02) 800 2121 / pos@fibank.bg



предварително от страна на търговеца. Потребителят регистрира картата си по време на своето първо плащане. Последващите (периодични) плащания се изпълняват от търговеца без намеса от страна на потребителя, според схемата за таксуване, определена в споразумението между търговеца и потребителя.

• **Улеснени плащания** – търговецът осигурява възможност на потребителя за изпълнение на картови плащания чрез улеснен платежен процес. Потребителят регистрира картата си по време на своето първо плащане. Последващите плащания на потребителя се изпълняват, без необходимост от повторно въвеждане на

картови данни от страна на потребителя.

## ■ Защо да изберете услугата „Виртуален ПОС терминал“ от Fibank?

Предлагаме Ви:

- Безплатна регистрация и дефиниране на параметрите на виртуалния ПОС терминал;
- Безплатно обслужване на виртуалното терминално устройство;
- Безплатна техническа поддръжка;
- Платформа, гарантираща бърз и сигурен метод за приемане на трансакции с банкови карти. Потребителят въвежда данните на своята карта в

платежната страница на банката. Тази страница може да бъде променена визуално, според Вашите изисквания;

- Възможност за поддръжане на страницата на различни езици;
- Банката разполага с тестова среда, в която Ви даваме възможност да проведете тестове на всички видове плащания, които ще изпълнявате в реалната система;
- Персонален служител от отдел „Управление и връзки с клиенти – ПОС терминали“, който ще бъде отговорен за Вашето обслужване в процеса на интеграция и на приемане на плащания с банкови карти;

**До 31 май 2020 г. можете да се възползвате от промоционалните условия на комисионите за приемане на плащания с карти:**

**0,5% за карту Maestro/Borica, независимо от банката издател;**

**1,4% за предплатени, дебитни и кредитни карти Visa/Mastercard, независимо от банката издател.**

С условията и процеса на кандидатстване можете да се запознаете на:

**www.fibank.bg**

Наш консултант ще Ви съдейства, за да преминете през процеса по активиране на услугата бързо и коректно.



Дирекция „Корпоративни комуникации“

ИВАЙЛО АЛЕКСАНДРОВ -  
Директор „Корпоративни комуникации“

Данира ДОСПЕВСКА -  
Отговорен редактор  
Десислава БОГДАНОВА - Мениджър  
„Корпоративни комуникации“

Христо ХРИСТОВ - Мениджър  
„Корпоративни комуникации“  
Златко СТОЯНОВ - Мениджър  
„Корпоративни комуникации“

печат: ROPRINT

## ■ ИНВЕСТИЦИИ ■

Комисията за финансов надзор потвърди проспекта на Първа инвестиционна банка за публично предлагане на емисия ценни книжа в размер на до 40 милиона нови акции, които ще бъдат издадени в резултат на увеличаване на капитала на Банката.

Новите акции ще бъдат с емисионна стойност в размер на 5 лева, което означава, че при пълно записване на емисията нови акции, банката ще увеличи своя капитал с 200 млн. лв. Според заложените в проспекта на банката условия, увеличението на капитала ще се счита за успешно при записване на минимум 4 млн. нови акции.

Fibank ще използва това увеличение, за да осигури изпълнението на своята стратегия за разширяване на пазарното присъствие в банкирането на дребно и в кредитирането на малки и средни предприятия в България.

В изпълнение на стратегията си за диверсифициране на набора от инструменти за привличане на средства, в края на миналата годината Първа инвестиционна банка успешно пласира емисия облигации в размер на 30 млн. евро. Краткият срок, в който бе реализирана емисията, показва, че интересът сред инвестиционната общност към банката е голям. Инвестирането в една от най-големите банки в страната е най-прекият вход към българската икономика, която показва устойчивост и е на прага към присъединяването си в еврозоната. В същото време банката премина през миналата година цялостен преглед на качеството на активите си и стрес-тестове според критериите на Европейската централна банка (ЕЦБ).

Банката изпрати успешна 2019 г., като отбеляза ръст на активите си с над един милиард лева до 10,7 млрд. лв. Регулаторният собствен



## Fibank успешно стартира процедура по увеличение на капитала си

капитал достигна 1,284 млн. лв. с нарастване от 176 млн. лв. за 2019 г. През годината ПИБ успя да постигне ръст при депозитите от 761 млн. лв. и така привлечените средства от клиенти превишиха 9,1 млрд. лв. През декември 2019 г. банката успешно издаде дългово-капиталов инструмент с обща стойност 30 млн. евро, който след разрешение от страна на БНБ беше включен в допълнителния капитал от първи ред. Печалбата на консолидирана основа за 2019 г. преди обезценки е 257.7 млн. лв., която бе успешно включена в капитала на банката. Към края на 2019 г. чрез мерки за увеличение на капитала и намаление на риска банката формира допълнителен капи-

талов буфер в размер на над 197 млн. евро.

През първо тримесечие на 2020 г. капиталовата позиция на Първа инвестиционна банка се засилва още повече след включването в собствения капитал на печалбата от 2019 г. след разрешение на БНБ. Към 31 март 2020 г. коефициентът на обща капиталова адекватност на ПИБ е 19.09%, адекватността на капитала от първи ред е 19.03%, съотношението на базовия собствен капитал от първи ред е 15.48%, а регулаторният собствен капитал достигна 1,365 млн. лв. За първо тримесечие на 2020 г. печалбата преди обезценки е 30.9 млн. лв. Съотношението на ликвидно покритие е 273.87% и де-

монстрира стабилна ликвидна позиция. Ръстът в кредитния портфейл на банката през първо тримесечие на 2020 г. в сегмент МСП е 13,8 млн. лв. или 7,2% на годишна база, а в сегмент Банкиране на дребно е 47.3 млн. лв., или 10,4% на годишна база.

С пласирането на новата емисия банката ще изпълни на 100% и последната препоръка на Европейската централна банка. Присъединяването на България към Европейския банков съюз и валутния механизъм ERM II ще предостави на страната едновременно финансовата сигурност на стриктния контрол на ЕЦБ, и достъп до привилегии и облекчения, достъпни за държавите-членки на еврозоната.